

Matteo Scorti



22 marzo 1999, Rho (MI)



CHI SONO

Sono laureato in Chimica e Chimica Industriale e lavoro presso Lechler SpA, dove ho partecipato a un'Academy interna dedicata a marketing e vendite. Nel primo semestre, ho seguito una formazione teorica sui principi di marketing e gestione commerciale, applicati ai diversi settori in cui opera l'azienda. Nei successivi sei mesi, ho partecipato ad un affiancamento "on the job".

Attualmente, ricopro il ruolo di commerciale nell'area Lombardia Ovest e Piemonte, con il compito di gestire relazioni con i clienti e proporre soluzioni mirate.

Mi considero una persona disponibile, collaborativa e capace di adattarsi con facilità alle diverse situazioni. Amo lavorare in team e interagire con le persone, trovando sempre stimolante il confronto e la condivisione di idee.

ESPERIENZE LAVORATIVE

Gennaio 2025 – Presente

Sales – Piemonte e Lombardia Ovest

Lechler SpA, Como (CO)

- Gestione e sviluppo di un portafoglio clienti;
- Organizzazione e gestione di eventi promozionali e iniziative marketing in collaborazione con i clienti
- Analisi del mercato e individuazione di nuove opportunità commerciali in aree strategiche
- Supporto tecnico-commerciale finalizzata all'individuazione e risoluzione di problematiche tecniche.
- Coordinamento con l'ufficio marketing per lo sviluppo di materiali promozionali e campagne dedicate
- Attività di reportistica settimanale e utilizzo di CRM per il tracciamento delle visite e delle opportunità

Gennaio 2024 – Gennaio 2025

Sales & Marketing - Academy

Lechler SpA, Como (CO)

Partecipazione all'Academy di Lechler - Sales & Marketing

- Periodo in Sede (6 mesi): Approfondita formazione teorica sui diversi business aziendali, con un focus su strategie di marketing e vendite.
- Affiancamento "on the job" nel campo delle vernici per edilizia e yachting: supporto per le attività operative e strategiche, gestione clienti su tutta l'area Centro-Nord Italia e affiancamenti per comprendere meglio il settore.

Novembre 2022 – Dicembre 2023

Tecnico Commerciale Junior

UVEOL srl, Rho (MI)

- Gestione clienti e assistenza tecnica presso il cliente;
- Valutazione e proposizione di soluzioni a problemi tecnici;
- Esecuzione, presso laboratorio interno, di analisi chimico-fisiche su oli interi e lubrificanti.

Aprile 2022 – Settembre 2022

Tirocinio Universitario

Università degli Studi dell'Insubria, Como (CO)

STUDI



Settembre 2018 – Settembre 2022

Laurea Triennale in Chimica e Chimica Industriale

Università degli Studi dell'Insubria - Como (CO)



Settembre 2013 – Giugno 2018

Diploma in Costruzioni, ambiente e territorio

I.T.C.S. "Gino Zappa" – Saronno (VA)

SKILLS PROFESSIONALI

Lingue:

Inglese: Buono (Certificazione Cambridge Lingua Inglese B1)

Italiano: Madre lingua

Conoscenze Digitali:

Salesforce, Word, PowerPoint, Excel, Outlook, SAP, PDF, Photoshop, Autocad

Esperienze di laboratorio:

Analisi Spettrofotometriche, Analisi IR, Diffrazione di raggi X, Analisi Termogravimetrica (TGA), Gascromatografia, HPLC.

Capacità e competenze:

- Doti comunicative e relazionali
- Attitudine al lavoro di squadra
- Capacità di adattamento e apprendimento rapido
- Dinamismo e motivazione
- Predisposizione alla crescita
- Determinazione
- Disponibilità
- Spirito di servizio e senso del dovere
- Indipendente

Hobby e Interessi:

Amo praticare qualsiasi tipo di sport; ho giocato sia a basket che a calcio ed attualmente sono arbitro federale FIGC.

Ho studiato batteria e suono, a livello amatoriale, in un piccolo complesso.

Mi piace mettermi in gioco, ho fatto l'animatore all'oratorio estivo per gli anni delle superiori e ho allenato per due anni una squadra di calcio.

Attualmente faccio parte della Consulta Giovanile del Comune di Origgio dove sono anche il presidente.

Nel tempo libero mi piace stare con i miei amici, viaggiare e guardare film.

